



Vacature: Commercieel medewerker binnendienst (Ede)

Bedrijf

Onze opdrachtgever is gespecialiseerd in het bouwen van machines voor onder andere de food-, farmaceutische en retail industrie. Deze machines worden door de opdrachtgever zelf ontworpen, gebouwd en internationaal afgezet. Het bedrijf is in staat personeel te binden door de sociale bedrijfsvoering en het bieden van uitdagend werk op verschillende niveaus. Vanwege gezonde groei is onze opdrachtgever op zoek naar een nieuwe vaste collega.

De functie

Als binnendienst medewerker ben je verantwoordelijk voor de activiteiten t.b.v. de belangrijkste internationale (hoofdzakelijk) Duitse klanten. Naast de binnendienstactiviteiten voor de grote klanten zal je als commercieel medewerker eindverantwoordelijk worden voor een aantal middelgrote en kleinere klanten.

Na een gedegen inwerktraject waarbij je van A tot Z inzicht wordt verschaft in het ontwikkel- en productieproces weet jij je als Commerciële Medewerker snel te ontwikkelen tot zelfstandig professional. Je bent het eerste aanspreekpunt voor bestaande en potentiële klanten. Op technisch vlak weet jij met de klant mee te denken en ze te adviseren over vraagstukken omtrent nieuwe aanvragen en wijzigingen en ben je een spin in het web binnen de organisatie. Je bent een commerciële doorzetter die in staat is kansen te herkennen en hier direct op in te spelen.

Functie eisen commercieel medewerker binnendienst

Onze opdrachtgever is op zoek naar een kandidaat die toe is aan een vervolgstap in zijn loopbaan en de ambitie heeft om met het bedrijf mee te groeien. Je bent eager om jezelf te ontwikkelen tot volwaardig gesprekspartner voor klanten. Als commercieel medewerker ben je in staat om het overzicht te bewaren en gestructureerd en secuur je werkzaamheden te voltooien. Daarnaast herken jij jezelf in de volgende punten:

- Commerciële opleiding op HBO-niveau;
- Commerciële instelling en uitstekende communicatieve vaardigheden;
- Enkele jaren werkervaring in een soortgelijke functie bij voorkeur binnen een technische en/ of productieomgeving;
- Goede beheersing van de Duitse en Engelse taal in woord en geschrift;
- Ambitieuze, analytische en zelfstandige. Interesse om op termijn door te groeien naar een Sales Buitendienst functie.

Wij bieden

- Een enerverende baan bij een dynamisch en internationaal technisch bedrijf;

- Een zelfstandige functie met veel vrijheid en verantwoordelijkheid;
- Veel ruimte voor eigen initiatief;
- Uitstekende primaire en secundaire arbeidsvoorwaarden;
- Opleidingsmogelijkheden en volop kansen om jezelf te ontwikkelen;
- Mogelijkheid voor doorgroei naar buitendienst functie;
- Salarisindicatie: €2500,- tot €3500,-.

Reageren

Meer informatie over deze vacature is te verkrijgen bij Frank van Veldhuizen op zijn rechtstreekse telefoonnummer 0342-786902. Als u geïnteresseerd bent in deze vacature dan ontvangen we graag uw persoonlijke gegevens per e-mail: fvanveldhuizen@faamwerkt.nl

Regio	branche	Niveau	Uren
Ede	Commercieel	HBO	40