



## Vacature: Internationaal inkoper

### Bedrijf

Onze opdrachtgever is een gerenommeerd bedrijf, gespecialiseerd in verkoop, service en onderhoud van technische installaties en machines. In hun internationale afzetmarkt bedienen zij diverse branches en sectoren. Via een eigen dealernetwerk worden de producten geleverd en worden de lokale contacten met eindgebruikers onderhouden. Door jarenlange kennis en expertise kunnen zij vrijwel elke behoefte of vraag beantwoorden met een degelijk, innovatief product waarbij maatwerk tot de mogelijkheden behoort.

### Taken en verantwoordelijkheden

Om de machines en installaties te kunnen bouwen wordt er uitsluitend gewerkt met topkwaliteit toeleveranciers voor grondstoffen, onderdelen en materialen.

Vanuit de afdeling in- en verkoop analyseer je welke leveranciers hun producten in de beste prijs/kwaliteit verhouding aanbieden. Je onderhoud de relaties met toeleveranciers om zo het vaste netwerk uit te breiden.

Je verkent de markt op nieuwe spelers en producten. Daarvoor bezoek je beurzen en fabrikanten.

Je bepaalt mede het inkoopbeleid, maakt prijsafspraken en legt raamcontracten en leveringsvoorwaarden vast. Daarbij heb je de bevoegdheid om ook daadkrachtige beslissingen te kunnen maken.

*"Je vertaalt de vraag vanuit interne afdelingen naar goede producten van betrouwbare toeleveranciers."*

### Functieprofiel

- HBO werk- en denkniveau;
- Praktische werkervaring als (tactisch/strategisch) inkoper of daar naartoe willen groeien;
- Bedrevenheid in onderhandelingen van prijs, levering, voorwaarden;
- Ervaring in het samenwerken met internationale partijen en leveranciers;
- Affiniteit met technische producten;
- Een goed oog in het beoordelen van kwaliteit;
- Uitstekende beheersing van de Nederlandse en Engelse taal, Duits is een pre;
- Bereidheid om wanneer nodig internationaal te reizen;

- Overtuigende communicatieve vaardigheden;
- Commerciële instelling met oog voor lange termijn relaties.

### **Wij bieden**

- Een baan met vrijheid in een groeiend bedrijf;
- Ruimte voor persoonlijke ontwikkeling;
- Zelfstandige rol met beslissingsbevoegheid op het gebied van inkoop;
- Goede arbeidsvoorwaarden;
- Intentie vast dienstverband bij wederzijdse tevredenheid.

### **Reageren**

Meer informatie over deze vacature is te verkrijgen bij Daan Blankestijn op telefoonnummer 0342-420741. Ben je geïnteresseerd in de vacature dan ontvangen we graag je persoonlijke gegevens per e-mail: [dblankestijn@faamwerkt.nl](mailto:dblankestijn@faamwerkt.nl)

**Regio**  
Ede

**branche**  
Commercieel

**Niveau**  
HBO

**Uren**  
40